

1か月でリピート率20%を  
75%に爆上げ達成した施策  
3ステップ

地域NO.1サロン養成講座

## 【1か月でリピート率20%を75%に爆上げ達成した施策3ステップ】

当レポートをダウンロードいただきありがとうございます！

ここでお伝えする情報は、  
僕が実際に自分のサロンで実践して得たリアルな結果です。  
よって机上の空論ではないことをお約束します。

僕自身が開業当初、6か月間赤字だったサロンで  
売上を3倍に伸ばせたノウハウでもあります。

実践していけば個人サロンで現状売上の1.8~3倍は  
十分に目指せるノウハウです。

あなたのサロンのリピート率向上はもちろん、  
集客&売上アップにお役に立てれば幸いです！

はじめに

サロンに来てほしいお客様に  
サロンの魅力・情報をきちんとお届けし、  
理解・納得していただくことで

ファン客に囲まれる、地域で必要不可欠なサロンになる。  
結果として集客も売上も安定する。

その方法。

これがこのレポートで伝えたい核心部分になります。

はじめに

いま僕はリラクゼーションサロンを  
2店舗経営しながら、

個人開業されているサロンオーナーさんをメインに  
サロンの集客&売上アップの支援・指南をしています。

自分のサロンで効果検証できたノウハウをベースに  
個別にアドバイスさせてもらうことで

ご相談者さんや受講生の中からも  
実際に売上2~3倍化実現！といった  
成果も出てきています。

# はじめに

大手サロンさんとは違い、  
僕たち私たち中小規模や個人開業のサロンでは  
資金力をはじめ、各種リソースに限界があります。

「自宅サロンだから価格を上げられない...」  
といったお声をよく聞きますが、逆です。

そもそも大手サロンさんと同じ土俵で  
低価格競争で戦う必要はないのです。

個人サロン・中小規模サロンだからこそその  
「勝ち方」「戦い方」があります。

共にそこを探求していきましょう！

# はじめに

これから述べる


「リピート率アップの3つの施策」ですが、

僕の成功事例の本質部分の紹介となりますので  
実際に実践をしていただく上では  
あなたのサロンに応じた  
カスタマイズや微調整が必要になってきます。

「ぜひ、主体的に実践していきたい！」  
ということでしたら、質問や相談は受け付けます。

ぜひ、行動を起こして  
共に進化・成長していきましょう！

では、本題です…。



# 1か月でリピート率20%を 75%に爆上げ達成した施策 3ステップ

あなたの技術や知識が人の役に立ち、  
「ありがとう！」と言ってくれるファン客が増えていく！

# I .ご来店前から ファンになってもらう 工夫をする

「セールス不要の集客」⇒ご来店する前から  
私のサロンに「通いたい状態」をつくる



## I .ご来店前からファンになってもらう工夫をする

- ・ ホームページの記載内容を変える
- ・ 集客媒体の記載内容を変える


⇒ 「先生のサロンに通いたいのですが、予約はとれますか？」  
「私が探していたサロンがやっと見つかりました」

といった電話が殺到。

⇒ご来店後のカウンセリングが楽に！

リピートの提案をせずともお客様から次回予約のお声も。

過度なセールスも、無駄なディスカウントも不要に。



## Ⅱ. カウンセリングシート の見直し

「技術が良ければ、リピートしてもらえる」  
の誤解

## Ⅱ. カウンセリングシートの見直し

- ・ カウンセリングシートの内容を変える
- ・ カウンセリングの進め方を変える

⇒

- ・ 技術を学んで、スキルだけ高めても一向にリピート率が改善されない現実

- ・ 技術が良いのは「当たり前」

- ・ たくさんあるサロンの中で、

「なぜ、当サロンを選ぶ必要があるのか？」

⇒お客様に理解・納得してもらうことが重要！

# Ⅲ.メニューの見せ方を変える

メニューの整理・棚卸と絞り込み

### Ⅲ.メニューの見せ方を変える

- ・メニューの棚卸と整理整頓・再整備
- ・増えすぎてしまっているメニューを『絞る』

⇒

- ・高単価でも納得・満足いただける『専門性』を出す
- ・「私のサロンは、こんな悩みの人のためのサロンです！」
- ・そのメニューは、誰のどんな悩みを解決できるのか？
- ・わかりやすく選びやすいメニューの全体構成
- ・そのメニューがお客様にもたらすメリットは？

⇒そのメニューを選ぶ必要性和

必要な施術回数・頻度の明示でリピート率もアップ！

おわりに

いかがだったでしょうか？  
少しでもあなたのお役に立ったなら嬉しいです。

あとは、お伝えした3つの施策を  
具体的にあなたのサロンにあてはめて  
実践していただくだけで  
実際に数字を好転させていくことが可能です。

つまずきそうな部分や疑問点があれば、  
質問や相談は受け付けます ^ ^

行動の先に、  
あなたの新しい未来が待っています！ ^ ^

# おわりに

- ▶「3つの施策を自分のサロンにあてはめて
- ▶考えてみたいから、相談に乗ってほしい！」
- ▶「まずは、とにかく話を聞いてみたい！」
  
- ▶…と思った方は、**右の画像をクリック！**
- ▶**「無料相談会・無料体験会」**に
- ▶ご希望の日程を入力してください ^ ^
  
- ▶ZOOMであなたの現状をお聞きしたうえで
- ▶個別のアドバイスさせていただきます ^ ^

地域NO.1 サロン養成講座

**LINEお友だち特典**

**リピートUP！3つの施策**

**「無料相談会」に申し込みます！**



ありがとう  
ございました！

- ▶最後になりますが、当レポートの補足説明の
- ▶無料音声コンテンツをご用意しました。

▶合わせて参考にしてみてください。

- ▶LINEお友だち登録、ありがとうございます！
- ▶当レポート補足説明(音声)です！

▶ ↓ ↓  
▶[補足説明音声](#)

- ▶もし僕のプロフィールに興味を持ってくださった方は
- ▶下記の記事をお読みください。

▶[塩山のプロフィール](#)

- ▶それでは、最後までお読みいただきありがとうございました。
- ▶またお会いしましょう！